

「面」の充実で新たな雇... 書籍や収入を証明する... 住宅連ひなどに充てて... 客を呼び込む。ネット... 書類をスマートフォン... もらいたい」と話す。... に慣れ親しんでいる若... などのカメラで撮影し... 三井住友銀行は、住... 数を入力すれば、通常... 実行できるよつにす... 数日はかかる審査が15... 社社員は平日に仕... 祈日でも住宅ローン... 裏側にも併設する予... 定で、フジコー所有の... テナントを増築し、... 約60平方メートルのスペース... を確保する。コンペ時... などに使用するプレゼ... ンルームのほか、キッ... ズコーナー、建築業者... を紹介する資料コーナ... ーも設置する。

家具販売店内で営業

つくば「頑固おやじ」とコラボ

すまいポート21

住宅資材販売のフジコー（水戸市浜田、高橋伸之社長）が運営する住宅コンサルタント「すまいポート21つくば」が4月、注文家具販売の「頑固おやじつくば店」（つくば市谷田部）内にオープンする。住宅コンサルタントと家具販売店が同一フロアで営業する相乗効果により、住宅・家具双方の顧客需要を取り込む狙いだ。



「すまいポート21つくば」が店内にオープンする頑固おやじつくば店つくば市谷田部

が参加する設計案のコンペも実施する。また、資金計画の立案や土地探し、建築工事など住宅完成までの過程では、ファイナンスプランナーや宅地建物取引士、1級建築士それぞれからアドバイスを受けられる。原則、入会金1万2千円（税別）以外の費用は発生しないという。つくば店は水戸に続く出店で2店目。登録する住宅メーカーは大手11社と地元で営業する工務店など約60社を予定し、建て主のニーズに幅広く応えたい考えだ。また、つくば店は頑固おやじつくば店の売

り場南側に併設する予定で、フジコー所有のテナントを増築し、約60平方メートルのスペースを確保する。コンペ時などに使用するプレゼンルームのほか、キッズコーナー、建築業者を紹介する資料コーナーも設置する。頑固おやじは、世代を超えて受け継がれる家具作りをコンセプトに、一つ一つを職人が丹念に仕上げる家具を販売している。

住宅コンサルタントと家具販売店による「コラボ営業」の効果について高橋社長は「新築や増築を考えるお客さまは、家具の買い替えも当然考える。逆のケースも同じで、（すまいポート21では）大手が提供していない細やかなサポートで、家具選びに訪れたお客さまの建て替えニーズを取り込めれば」と期待する。（大平賢二）

ユニクロ商品をセブ

カジュアル衣料品を販売する「ユニクロ」とセブン-イレブン・ジャパンは、ユニクロのインターネット通販サイトで購入した商品をセブン-イレブンの店頭で受け取れるサービスを16日から首都圏で始めると発表した。2016年度中をめどに全国へ広げる。それぞれの持ち株会社であるファーストリテイリングとセブン&アイ・ホールディングスが昨年からの協議してき

提当1都る。ブン。セブ定し
5日、同市賀詞交換会
や会員ら1
して新年を
会長は「昨
起きた鬼怒
で多くの被
被災者の方
お見舞い申
安全管理の
図り災害に
を自指しま
つ」写真。
基市長、磯
が祝辞を述

サービス事業者を支

つくばでビッグデータ活用



モデル事業に採択された県内企業の成果発表も行われた＝つくば市小野崎
小売店やサービス業の向上を、県は市内の個性・付加価値データを「ビッグデータ」を促すなど、サービス業の販路戦略の改善を目指し、紹介。来場